

Bases para declaración de oportunidades

Licenciamiento OPEN

1. Podrán participar de esta promoción, denominada "Declaración de Oportunidades versión Velocity", en adelante la "Promoción" organizada por Microsoft de Chile, en adelante el "Organizador" o "Microsoft", aquellos comercios con domicilio en Chile, que se dedican a la venta minorista de productos de software "Microsoft", que tengan calidad de "Registered Members", "Certified" o "Gold Certified" activos, esto es, que se encuentren registrados como miembros en sus respectivas categorías en la base de datos de miembros activos de "Microsoft Partner Program" para América Latina y el Caribe, en forma ininterrumpida en el período comprendido entre el 01 de enero de 2012 hasta el 31 de marzo de 2012 (en adelante el "Socio de Negocios").
2. La Promoción consiste en ofrecer descuentos en los precios de ventas anteriores a la Promoción, en las licencias de los productos de Microsoft que se ofrecen a través de la modalidad de licenciamiento Open y Open Value. El descuento se otorgará sólo al Socio de Negocios que identifique y registre primero, conforme al punto 3 de estas Bases, una Nueva Oportunidad de Negocios válida, que sea aceptada por Microsoft y que resulte en una venta dentro de un período máximo comprendido entre el ingreso de la Oportunidad de Negocios a la herramienta de Declaración de Oportunidades y los 90 días siguientes. Se entenderá a estos efectos, como una Nueva Oportunidad de Negocios, a las posibles ventas de licencias Open/Open Value de Microsoft referidas en el punto 3 y que efectivamente resulten en una venta de la licencia respectiva. Los requisitos, las tasas de descuentos, la forma de pago y otras reglas se explican a continuación. No aplican a esta Promoción las ventas que se efectúen a instituciones/órganos de Gobierno y/o a determinados grupos empresariales (cuentas "Mayor"), que se encuentran expresamente nombrados en el Anexo I.
3. El procedimiento para participar de esta Promoción es el siguiente:
 - a. Los Socios de Negocios deben registrar entre el 01 de enero de 2012 hasta el 31 de marzo de 2012 en el sitio Web, www.mspartners.cl en adelante "La Herramienta de Declaración de Oportunidades" todas las Nuevas Oportunidades de Negocios.
 - b. Al registrar oportunidades, los Socios de Negocios deben brindar toda la información requerida en la forma que aparece en la Herramienta de Declaración de Oportunidades, completando correctamente los campos correspondientes. Los Socios de Negocios serán los únicos responsables por la vigencia y actualidad de la información entregada
 - c. Una vez que el Socio de Negocio ingrese toda la información requerida de manera correcta y completa en la Herramienta de Declaración de Oportunidades, Microsoft procederá a validar cada Nueva Oportunidad de Negocio registrada. El proceso de validación consistirá en la verificación por parte de Microsoft del cumplimiento de todos y cada unos de los requisitos establecidos en estas Bases, y especialmente, pero no en forma limitativa, verificará si la Nueva Oportunidad de

Be what's next.™

- d. Negocio registrada fue declarada anteriormente por un Socio de Negocios diferente, si fue registrada en el sistema informático del Organizador (Siebel) o si ya fue identificada anteriormente como tal por un Gerente de Cuentas de Microsoft.
4. Productos o Licenciamiento no Aplicable: No podrán aplicar a la Promoción los siguientes casos:
 - a. Cualquier producto que esté con algún descuento vigente ofrecido por Microsoft anteriormente a la Promoción
 - b. Licenciamiento en modalidad de Software Assurance, licenciamiento en modalidad Académica, licenciamiento en modalidad Gobierno, licenciamiento a través de Open Value Subscription, debido a que todos los anteriores ya se encuentran con descuentos asociados.
 5. Oportunidades no válidas para aplicar a la Promoción: No podrán obtener descuento las oportunidades registradas para licenciamiento Open u Open Value de:
 - a. Clientes con contrato Select o Enterprise Agreement u otro contrato de licenciamiento por volumen activo (Campus Agreement/School Agreement)
 - b. Clientes con oportunidad vigente en el sistema informático del Organizador (Siebel) de licenciamiento en contratos Select, Enterprise Agreement, School Agreement o Campus Agreement
 - c. Clientes cuya casa matriz posea un contrato vigente en licenciamiento Select, Enterprise Agreement, School Agreement o Campus Agreement al cual el cliente pueda ser enrolado.
 - d. Clientes que deseen adquirir las licencias para uso en otro país distinto de Chile.
 6. Si la Nueva Oportunidad de Negocio registrada es validada, Microsoft comunicará al Socio de Negocios que es una Nueva Oportunidad de Negocio válida que califica para optar por los descuentos que establece esta Promoción. Además, Microsoft entregará un código de validación al Socio de Negocios por cada Nueva Oportunidad de Negocio validada.
 7. Para hacer efectivo el descuento correspondiente, el Socio de Negocio debe con su Mayorista de confianza o los canales de negocios autorizados.
 8. Si la Nueva Oportunidad de Negocios registrada es validada, el Socio de Negocios deberá actualizar el estado de la oportunidad cada 30 días a contar del día del registro con el fin de mantener válido el descuento. La actualización debe ser hecha directamente en la Herramienta de Declaración de Oportunidades. El descuento puede ser caducado unilateralmente por Microsoft de no ser cumplida esta condición. Microsoft se reserva el derecho a contactar directamente al cliente para verificar la información entregada por el socio de negocios y la existencia de la oportunidad, durante toda la vigencia de la promoción.
 9. Los descuentos que se ofrecen se basan en el monto total de la venta (incluyendo el Impuesto al Valor Agregado -IVA-) y se otorgan sobre los precios de venta anteriores a la Promoción, aplicándose los descuentos como se describe a continuación:

Tipo de Descuento		Sin Competencias Activas en MPN (Registered Member)	Por lo menos 1 Competencia Activa en MPN (Gold o Certified Partner)
Open	Descuento básico por declaración de oportunidades	2%	7%
	Si la oportunidad es Competitiva en Exchange, SQL Server y System Center(*)	3%	3%
	Total Descuento Posible	5%	10%

Open Value	9%
-------------------	-----------

10. Se entiende por competencia activa en el Microsoft Partner Network a aquellas especialidades cuyos requisitos para ser activadas se explican en el programa Microsoft Partner Network para Socios de Negocios en el sitio <https://partner.microsoft.com>
11. Para obtener el descuento respectivo, deberá el Socio de Negocios presentar a alguno de los distribuidores mayoristas listados en la dirección web señalada en la letra f del punto 3 de las presentes bases, el código de validación que le fue otorgado por Microsoft. Es de responsabilidad exclusiva del Socio de Negocios presentar el código de validación para obtener el descuento en alguno de los productos que están comprendidos en esta promoción. La Promoción está limitada al programa de Licencias por Volumen OPEN. Otros programas de Licencias por Volumen de Microsoft incluyendo pero no limitados a Enterprise o Enterprise Subscription Agreements, Select, no aplican a esta Promoción. Todos los productos de Microsoft Business Solutions (MBS) no están incluidos en esta Promoción, a excepción del producto Microsoft Dynamics - CRM 4.0. Esta Promoción NO es acumulable con otras promociones u ofertas de Microsoft para clientes, durante su período de vigencia, salvo que se trate de: (i) una oportunidad que califique para recibir descuentos de "Oportunidades Complejas" tal como está definido en el programa de Reembolsos a Canal publicado trimestralmente en <https://partner.microsoft.com/chile/40052285>, (ii) cualquier otro programa de descuentos o beneficios para oportunidades, o (iii) programas con opciones de financiación.
12. Descuentos adicionales: Las oportunidades declaradas poseen un descuento básico detallado en la tabla que antecede, el cual para hacerlo válido requiere que la oportunidad de negocio sea declarada hasta antes del 31 de marzo de 2012, y que la compra del producto, respecto del cual se desee hacer efectivo el descuento, sea realizada antes de los 90 días corridos desde el ingreso de la oportunidad en la Herramienta de Declaración de Oportunidades. Se ofrecen descuentos adicionales en caso de oportunidades competitivas. Se entiende por oportunidad competitiva a aquellas oportunidades que



Be what's next.™

cumplan las condiciones descritas en el punto 3, y además el cliente se encuentre evaluando propuestas comerciales que involucren productos que compitan directamente con Exchange, SQL Server y System Center. Microsoft se reserva el derecho de solicitar al Socio una constancia escrita de la situación de venta competitiva al Socio y/o el cliente final. Así como también, Microsoft se reserva el derecho a contactar directamente al cliente para verificar la información entregada por el socio de negocios y la existencia de la oportunidad, durante toda la vigencia de la promoción, previo a entregar el descuento, si es que el partner no ha entregado suficiente información para calificar el descuento

13. Los Socios de Negocios autorizan a Microsoft a difundir y tratar sus datos personales, imágenes y voces con fines publicitarios, en los medios y formas que el Organizador disponga, sin derecho a compensación alguna, durante la vigencia de la Promoción y hasta los doce (12) meses posteriores a su finalización.
14. La participación en esta Promoción implica el conocimiento y aceptación de estas Bases, así como de las decisiones que adopte el Organizador sobre cualquier cuestión no prevista en las mismas.
15. Cuando circunstancias imprevistas lo justifiquen, el Organizador podrá suspender, cancelar o modificar, total o parcialmente la presente Promoción, sin que por ello Microsoft sea responsable de modo alguno frente a los socios de negocios, o cualquier tercero, lo que será comunicado por los mismos medios empleados para hacer conocer la Promoción
16. Esta promoción es válida entre el 01 de enero hasta el 31 de marzo de 2012.